

**间接渠道**

**资源中心**



**指导**

1. 围绕“高风险第三方供应商合同指南”中重点强调的部分，按需制定规划。
2. 与供应商签订任何新合同或书面协议之前，请先阅读本指南。
3. 如果您的供应商被确定为高风险第三方，请根据本指南执行书面协议。
4. 评估您现有的供应商，并识别高风险的供应商。考虑与任何现有的高风险第三方签订书面协议。
5. 制定任何契约安排之前，请先咨询您的法律顾问。

\*与医疗保健专业人员或政府官员互动时，请考虑所有当地行业法规（例如，AdvaMed）和法律。



**其他需要考虑的文件**

* 高风险第三方供应商任命程序

**这对您有什么好处？**

本指南通过将某些组成部分和条款纳入与这些第三方签订的书面协议和合同中，来确保减轻与高风险第三方提供商和供应商相关的风险。此外，纳入这些项目也将帮助您满足制造商的合规性要求。



|  |
| --- |
| **说明**  《高风险第三方供应商合同指南》为您与可能对您的业务构成高风险的供应商和提供商订立合同提供了建议和首选实践。高风险第三方包括那些可能代表您与政府官员、政府实体和医疗保健专业人员 (HCP) 行事和互动的人员或团体。 |



**高风险第三方供应商合同指南**

*版本 1.0*

**高风险第三方供应商合同指南**

高风险第三方（供应商或提供商）会给我们的业务带来风险。合同和其他书面协议是减轻这种风险的重要工具。本指南概述了确定何时可能需要书面合同的注意事项以及书面合同中应包括的  
规定。

**何时需要合同？**

在以下情况下需要书面合同：**[插入公司名称]**聘请有权代表我们行事，并希望其与客户、政府官员、政府实体或 HCP 互动的高风险第三方。此类第三方的示例包括但不限于报关代理、旅行社、协助产品注册的供应商、法务提供商、税务顾问、协助办理执照与许可的供应商。

**合同中应包含哪些组成部分？**

合同应尽可能详细地描述合同各方的合作关系和要执行的工作范围，至少应包括以下内容：

* 每个缔约方的法定名称。
* 每个缔约方的责任。
* 如何为执行的任何服务给予供应商报酬。
* 合同协议的期限。
* 如果任何一方未能履行其义务，则可采取哪些补救措施。

**应包括哪些合规性条款和条件？**

以下条件有助于保护我们免受与第三方相关的风险，因此应包含在我们的合同中：

* 一项要求第三方遵守所有适用的法律和法规的规定，包括根据您与制造商签订的经销/  
  代理协议可能承诺遵守的国际法（例如美国《反海外腐败法》）。
* 在出现违反任何条款的行为时允许终止合同的规定。
* 允许您检查或审核第三方账簿与记录以评估对合同之遵守情况的条款。

*请注意：与任何第三方制定任何契约安排之前，请先咨询您的法律顾问。*